

CALENDARIO DE FORMACIÓN PARA EMPRESAS SUPLIDORAS

FECHA	HORARIO	TEMA	CONTENIDO
5/5/2026	1:30pm a 4:00pm	Gestión Estratégica	La sesión permitirá definir con claridad el propósito estratégico de la empresa, alineando misión, visión y valores con objetivos de crecimiento sostenible, incorporando el análisis PESTEL para comprender el entorno político, económico, social, tecnológico, ambiental y legal que impacta la operación y facilita una gestión estructurada y orientada al largo plazo. ENLACE ZOOM
7/5/2026	1:30pm a 4:00pm	Gobernanza empresarial de las pymes	Se abordarán principios de gobernanza que fortalecen la toma de decisiones, la definición clara de roles y la institucionalización del negocio, junto con estrategias de sucesión que aseguren continuidad operativa, reducción de riesgos y sostenibilidad empresarial. ENLACE ZOOM
12/5/2026	1:30pm a 4:00pm	Comunicación efectiva y profesional para los negocios	Se desarrollarán habilidades de comunicación empresarial clara y orientada a resultados, incluyendo lineamientos para el manejo profesional de crisis y situaciones adversas, fortaleciendo la reputación y confianza en relaciones comerciales formales. ENLACE ZOOM
14/5/2026	9:00am a 12:00md	Principios de contratos de venta en los negocios	Se profundizará en fundamentos técnicos de la gestión comercial formal, contratos, órdenes de compra, términos de pago. ENLACE ZOOM
20/5/2026	9:00am a 12:00md	Estimación de costos y precios de venta	Se brindarán metodologías para estructurar costos, definir precios competitivos y asegurar márgenes sostenibles, junto con lineamientos para presentar ofertas alineadas a estándares corporativos. ENLACE ZOOM
22/5/2026	9:00am a 12:00md	Técnicas de Negociación internacional	Se desarrollarán herramientas estratégicas de negociación enfocadas en preparación, manejo de objeciones y acuerdos ganar-ganar, fortaleciendo la capacidad de cierre efectivo con clientes empresariales. ENLACE ZOOM
26/5/2026	1:30pm a 4:00pm	Pitch de ventas	Se trabajará en la estructuración de un pitch claro y persuasivo que comunique propuesta de valor y diferenciación competitiva, adaptado a procesos de compra formales. ENLACE ZOOM
2/6/2026	1:30pm a 4:00pm	Financiamiento formal y finanzas saludables	Se explicarán requisitos para acceder a financiamiento formal, criterios de evaluación crediticia y buenas prácticas de gestión financiera que promuevan estructura sólida y crecimiento sostenible. ENLACE ZOOM
4/6/2026	9:00am a 12:00md	Proyecto de inversión	La sesión guiará en la formulación técnica de proyectos de inversión o mejora, incorporando criterios de viabilidad financiera y presentación ejecutiva ante potenciales financiadores o aliados estratégicos. ENLACE ZOOM
9/6/2026	1:30pm a 4:00pm	Gestión de la Calidad	Se introducirán principios fundamentales de gestión de calidad basados en estructura de alto nivel de normas ISO, promoviendo enfoque basado en procesos, liderazgo y gestión de riesgos como pilares de competitividad. ENLACE ZOOM
10/6/2026	1:30pm a 4:00pm	Análisis y Diseño de Procesos (manuales y estandarización)	Se profundizará en mapeo, análisis y estandarización de procesos mediante manuales, procedimientos y checklists, fortaleciendo eficiencia operativa y reduciendo variabilidad. ENLACE ZOOM
22/7/2026	9:00am a 12:00md	Herramientas de Calidad	Se desarrollarán herramientas prácticas para análisis estructurado de datos y resolución de problemas, promoviendo toma de decisiones basada en evidencia y mejora sistemática del desempeño. ENLACE ZOOM
24/7/2026	9:00am a 12:00md	Análisis CAPA y enfoque basado en riesgos	Se abordarán metodologías de acciones correctivas y preventivas, análisis de causa raíz y enfoque basado en riesgos para prevenir recurrencias y fortalecer control interno. ENLACE ZOOM
28/7/2026	1:30pm a 4:00pm	Aspectos relevantes de la Mejora Continua	Se integrarán herramientas de mejora continua, priorización, gestión visual, KPIs y cadencias de revisión, promoviendo disciplina operativa, eliminación de desperdicios y cultura de alto desempeño. ENLACE ZOOM
30/7/2026	1:30pm a 4:00pm	Innovación y creación de producto	Se brindarán herramientas para identificar oportunidades, estructurar procesos de innovación y desarrollar nuevos productos con enfoque en diferenciación competitiva y validación estratégica. ENLACE ZOOM
4/8/2026	9:00am a 12:00md	Aplicaciones de la IA en los negocios	Se explorarán aplicaciones concretas de inteligencia artificial para optimización de procesos, automatización y análisis de datos, acercando herramientas tecnológicas accesibles para aumentar competitividad. ENLACE ZOOM
6/8/2026	9:00am a 12:00md	ABC Ciberseguridad	Se abordarán principios básicos de ciberseguridad empresarial, identificación de riesgos digitales y buenas prácticas para protección de información y fortalecimiento de la resiliencia organizacional. ENLACE ZOOM

Cupo limitado | Gratuitas | Formato Virtual